

# MODERATOR

## ESCo tvrtka

Podudbina bb,  
53 234 Udbina

## Usluge i jamstva ESCo tvrtke

### Usluge

- obnavljanje i modernizacija energetskog sustava klijenta kroz ESCo program koji se sastoji od više manjih projekata energetske efikasnosti
- razvoj, financiranje, provedba ESCo programa
- mjerenje i verifikacija ušteda kroz vrijeme povratka investicija
- pružanje sveukupne logistike: dobava energenata (npr. drvnih peleta), projektiranje i servisiranje energetski efikasne opreme (npr. kotlova na biomasu, solarnih panela, štedljivija rasvjeta...), osiguranje investicija (putem vlastitih sredstava, kredita ili leasinga...)

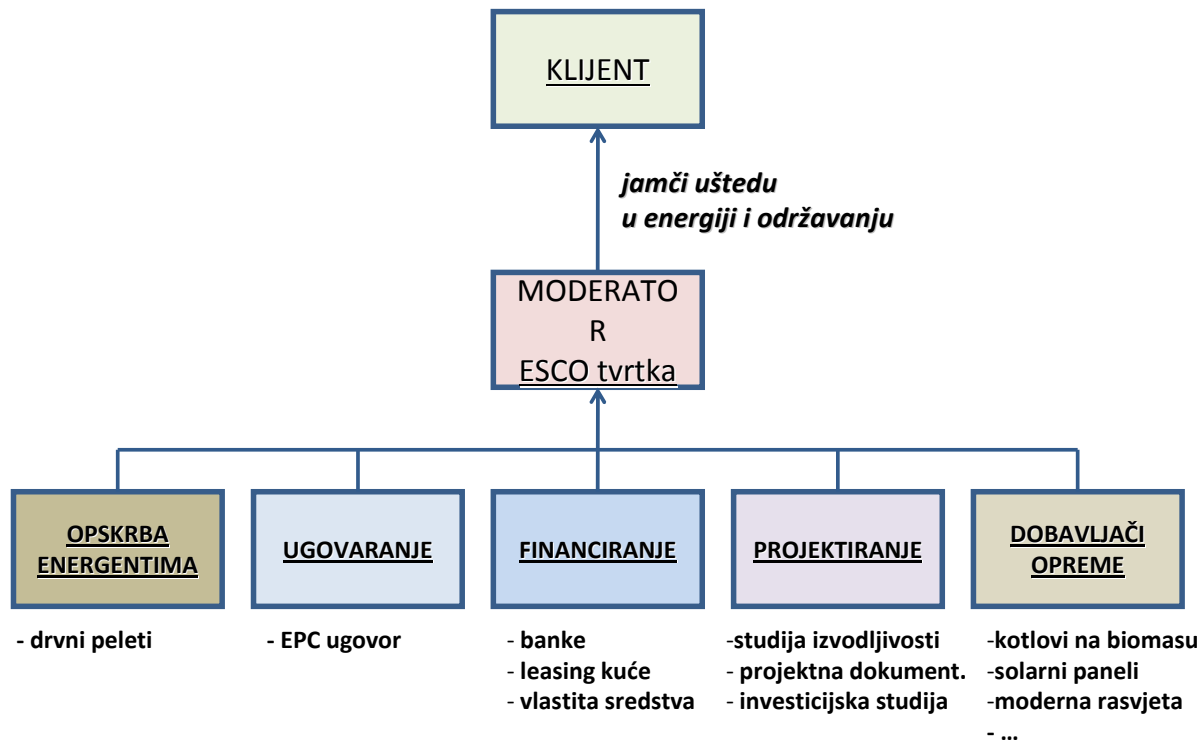
### Jamstva

- uštede u potrošnji energije i održavanju kroz vrijeme povrata investicija
- pružanje sveukupne logistike kroz vrijeme povrata investicija

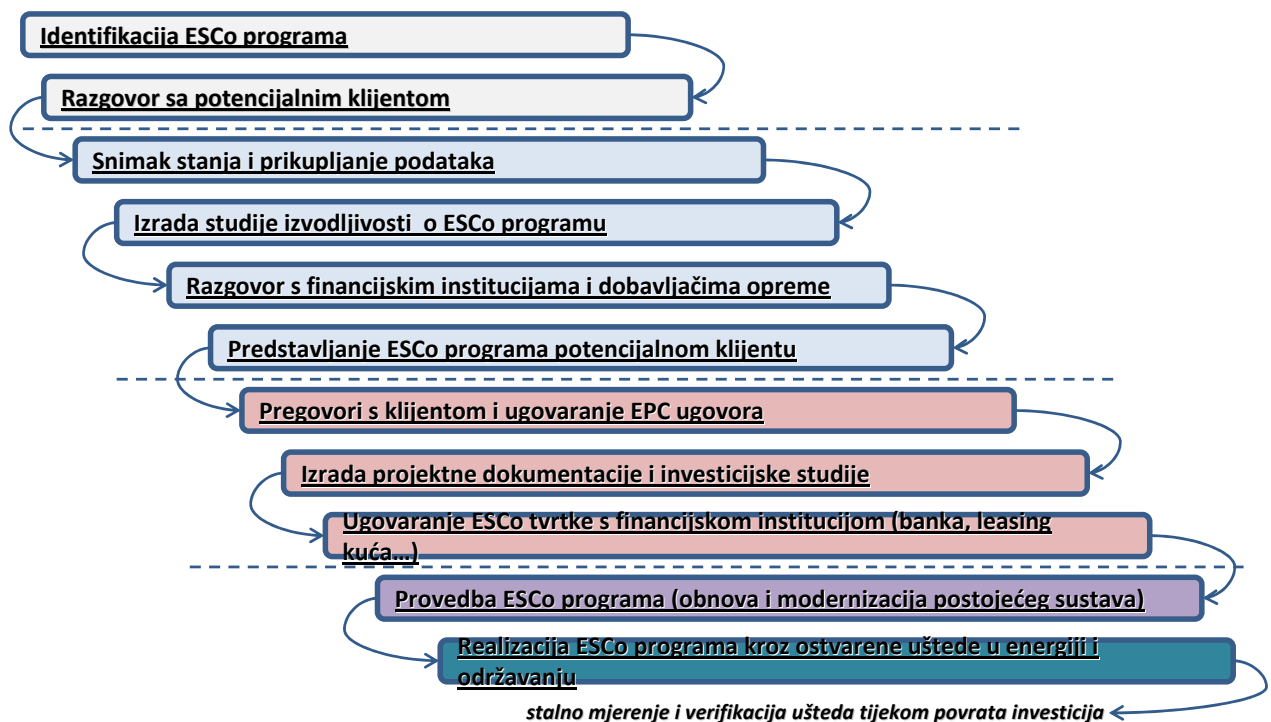
### Rizici

- Preuzima tehničke rizike (kroz logistiku i održavanje, te stalno mjerenje ušteda)
- financijski rizici (ulaže u projekt i vraća investicije iz podijeljenih ušteda)

# Način poslovanja ESCo tvrtke



# Tijek razvoja ESCo programa



## Proračun ušteda kod potencijalnog klijenta (samo jedan projekt energetske efikasnosti)

		Proračun ušteda na stvarnom primjeru	
<b>POTROŠNJA GORIVA</b>			
Godišnja potrošnja lož ulja	litara/god	151.450	
Cijena lož ulja na dan 4.4.2011.	kn/litra	5,93	
Ukupni troškovi za lož ulje+naknada za onečišćenje	kn/god	908.099	
Godišnja potrošnja peleta (ekvivalent god. potrošnji lož ulja)	tona	363	
Cijena peleta fco potrošač	kn/tona	1.100	
Ukupni troškovi za pelete	kn/god	399.828	
<b>Godišnja bruto ušteda na račun peleta</b>	<b>kn/god</b>	<b>508.271</b>	
<b>FINANCIRANJE</b>		<b>Zamjena kotla</b>	<b>Zamjena plamenika</b>
Toplinska snaga	kW	1120	1120
Ukupna cijena opreme + instalacija	kn	1.000.000	250.000
Razdoblje ugovora s leasing kućom	god	5	3
Godišnji troškovi financiranja (rata leasing+jamčevina)	kn	300.000	120.000
Godišnja neto ušteda na račun peleta	kn/god	208.271	388.271
<b>Prosječna mjesečna neto ušteda na račun peleta</b>	<b>kn/mj.</b>	<b>17.356</b>	<b>32.356</b>
<b>Podijela neto ušteda:</b>			
potrošač - klijent ESCo tvrtke	50%		
Projektna kuća	50%		
<b>Prosječna mjesečna neto ušteda za potrošača</b>	<b>kn/mj.</b>	<b>8.678</b>	<b>16.178</b>
<b>Prosječna mjesečna neto ušteda za ESCo tvrtku</b>	<b>kn/mj.</b>	<b>8.678</b>	<b>16.178</b>
<b>Prosječna mjesečna ušteda za potrošača nakon isteka ugovora sa ESCo tvrtkom</b>	<b>kn/mj.</b>	<b>42.356</b>	

Ostali projekti energetske efikasnosti:

- poboljšanje sustava grijanja i toplinske izolacije
- ugradnja štedljivijih žarulja
- ugradnja solarnih panela...

## WIN-WIN

### KLIJENT – ESCo tvrtka

- usluge ESCo tvrtke naplaćuju se iz podijeljenih ušteda tijekom povrata investicija
- kad nema ušteda ESCo tvrtka si ne može naplatiti svoje usluge
- uštede moraju postojati, u podjeli one znače **win-win** odnos:
  - klijent štedi novac i više je fokusiran na svoju primarnu djelatnost
  - ESCo sebi vraća investicije i isplaćuje kredit ili ratu leasinga

Zahvaljujem na pažnji

Željko Lovrak

Tel. 099 408 8207

Fax. 053 778 646

Email. [zeljko.lovrak@hgh.hr](mailto:zeljko.lovrak@hgh.hr)